

تاریخ: ۱۴۰۴/۰۸/۲۰

شماره ۴۰۴-۴۵۴۶

“قرارداد همکاری”

این قرارداد بین شرکت بهینه سازان توان (بستکو) به آدرس تهران ، میدان شیخ بهایی، برج صدف، طبقه هشتم شماره ۸۳ و شماره تلفن ۵-۸۸۰۶۴۶۴۳ به نمایندگی آقای علی شاهین فر دارای نمایندگی رسمی کارخانجات SOCOMEC فرانسه، LOVATO ایتالیا و TERASAKI انگلیس از یکسو بعنوان "نماینده رسمی" و فروشگاه کالای برق یآوری به آدرس: لاله زار جنوبی کوچه اتحادیه پاساژ اتحادیه طبقه اول پلاک ۳۴ و تلفن ۰۹۱۲۳۴۵۱۷۶۲ به نمایندگی آقای یآوری بعنوان "نماینده فروش" محصولات از سوی دیگر منعقد میگردد.

بند (۱) موضوع قرارداد:

اعطاء نمایندگی در زمینه فروش و خدمات پس از فروش قطعات PCS ساخت کارخانجات SOCOMEC فرانسه، LOVATO ایتالیا و TERASAKI انگلیس

بند (۲) مدت قرارداد:

مدت قرارداد از تاریخ عقد قرارداد به مدت یک سال شمسی میباشد که در صورت رعایت تعهدات طرفین به خودی خود برای یک دوره بعد تمدید میگردد و فسخ آن نیز با اعلام قبلی و کتبی از سوی طرفین میباشد.

بند (۳) نحوه اجرای قرارداد:

- فروش در کلیه پروژه ها بر اساس لیست قیمت ارائه شده توسط نماینده رسمی به انجام میرسد.
 - چنانچه بهره بردار نهایی فقط توسط نماینده فروش به نماینده رسمی معرفی شود و کلیه مراحل فروش قطعی توسط نماینده رسمی صورت پذیرد سودی معادل ۲٪ به نماینده فروش تعلق خواهد گرفت.
 - نحوه پرداختها در سال اول بصورت نقدی و در صورت رضایت طرفین از تداوم همکاری و رسیدن به اهداف فروش، بصورت چک چهار روزه میباشد.
- تبصره ۱: فروش به مشتریان موردی بصورت نقدی بوده ولی چنانچه فروش با عقد قرارداد انجام پذیرد مبالغ پرداختی بر اساس بندهای قرارداد خواهد بود.

بند (۴) تعهدات نماینده فروش:

- فعالیت در امر فروش ، تبلیغات و انجام کلیه امور در رابطه با موضوع قرارداد در حوزه استان تهران با هماهنگی نماینده رسمی.
 - نماینده فروش تعهد مینماید میزان فروش اقلام موضوع قرارداد در هر فصل از تاریخ عقد قرارداد، حداقل به ارزش ده میلیارد ریال (یک میلیارد تومان) در حوزه فعالیت خود داشته باشد.
 - نماینده فروش تعهد مینماید کلیه تلاش خود را در حفظ و صیانت نام شرکت بستکو و برندهای ارائه شده در استان تهران بنماید.
 - کلیه هزینه های حمل و نقل اقلام تحت گارانتی برعهده نماینده فروش میباشد.
- تبصره ۲: چنانچه اقلام ارسالی در مراحل اولیه نصب (Primary startup procedure) دچار نقص فنی ناشی از ساخت باشد هزینه تعویض اقلام و یا حتی خود قطعه، بر عهده نماینده رسمی خواهد بود.



تبصره ۳ : جهت جلوگیری از تداخل کاری و اجراء صحیح پروژه ها ، نماینده فروش موظف است ، در پایان هر ماه لیست پروژه های کاری یا در دست پیگیری خود را به نماینده رسمی اعلام تا در فایل آنها ثبت گردد .

بند ۵) تعهدات نماینده رسمی (بستکو) :

- نماینده رسمی در مورد فروش اقلام متعهد به ارائه گارانتی یکساله و انجام خدمات و پشتیبانی فنی لازم کلیه اقلام فروخته شده به مدت ده سال میباشد .
 - نماینده رسمی متعهد می گردد در کلیه امور موضوع قرارداد با نماینده فروش هماهنگ و قراردادهای منعقدہ را به انجام برساند .
 - مدت زمان مورد توافق طرفین برای عمل به تعهدات قرارداد معادل طول مدت قرارداد میباشد
 - نماینده رسمی متعهد به ارائه پیش فاکتور یا فاکتور رسمی به درخواست نماینده فروش میباشد.
- تبصره ۴:** در صورت صدور فاکتور رسمی، مبلغ مالیات بر ارزش افزوده به مبلغ پیشنهادی اضافه خواهد شد.

بند ۶) حل اختلاف:

به حـول و قـوه الهی اختلافی متـصور نیـست و در صورتی که در تفسیر یا اجرای قرارداد بین طرفین اختلافی رخ دهد که از طریق مذاکره دوستانه حل و فصل نگردد ، موضوع اختلاف به داور مرضی الطرفین ارجاع خواهد شد و رای داور قطعی و برای طرفین لازم الاجرا خواهد بود .

بند ۷) قرار داد فوق در ۷ بند و ۴ تبصره تهیه و در دو نسخه تنظیم و به امضاء طرفین رسیده است که هر یک حکم واحد را دارد و هر موضوعی خارج از بندهای قرارداد از درجه اعتبار ساقط میباشد مگر با توافق کتبی طرفین .

آقای یآوری
نماینده فروشگاه کالای برق یآوری

علی شاهین فر
نماینده شرکت بهینه سازان توان (بستکو)

